

GADGETS



FÜR WANDERARBEITER

Das Acer Aspire Switch 12 S vereint Tablet und Notebook: Die 600 Gramm schwere Tastatur lässt sich magnetisch am 800 Gramm schweren 12,5-Zoll-Touchscreen anbringen. Das Gerät läuft auf Windows 10, verfügt über Kartenleser, drei USB-Anschlüsse (davon einen Type-C) und einen Monitorausgang. Die Frontkamera erlaubt auch 3-D-Aufnahmen. 1199 Fr., www.acer.ch



FÜR PLATZSPARER

Der weltweit kleinste All-in-one-Drucker zu sein, behauptet der HP DeskJet 3720: Er benötigt nur halb so viel Platz wie andere Tintenstrahlprinter, ist jedoch ebenfalls mit Scan- und Kopierfunktion ausgerüstet. Auch von Smartphones und Tablets druckt er drahtlos. Social Media werden durch eine eigene App direkt unterstützt. 99 Fr. bei Interdiscount. Infos: www.hp.com/ch



FÜR KAMPFSÄUE

Triathleten finden in der Garmin Forerunner 735XT einen 50 Gramm leichten, aber leistungsfähigen Begleiter: Die Sportuhr misst den Puls direkt am Handgelenk, ausserdem analysiert sie Laufeffizienzwerte, Laktatschwellen, Erholungszeiten etc. Zudem zeigt sie eingehende Nachrichten und das Wetter an. Im Alltag dient sie als Fitness-tracker. 499 Fr., www.garmin.ch

START-UP

Die Start-up-Helfer

Bexio stellt Business-Software für Kleinunternehmen her. Gelernt hat man aus eigener Erfahrung.



ALLTAGSTAUGLICH Marcel Lenz, Jeremias Meier und Stefan Brunner (v.l.) erleichtern mit ihrer Software Kleinunternehmen das Leben.

Die Geschäftsidee?

Schätzungsweise 70 Prozent aller Kleinunternehmen haben heute keine moderne Business-Software im Einsatz. Wir ändern das.

Wie ist die Idee entstanden?

Wir kennen die administrativen Hürden für Start-ups aus eigener Erfahrung. Deshalb entwickelten wir Bexio, um uns und anderen das Leben zu erleichtern.

Warum der Name?

Bexio hat keine Bedeutung, ist aber kurz, modern und einfach verständlich – so wie unsere Software.

Woher stammt das Startkapital?

Von den Gründern und Schweizer Business Angels. 2015 konnten wir eine Finanzierungsrunde über 4,5 Millionen Franken abschliessen.

Womit erzielen Sie die Umsätze?

Bexio-Kunden zahlen eine monatliche Gebühr für die Nutzung der Cloud-basierten Software (ab 29 Franken pro Monat).

Die grösste Herausforderung?

Website:

www.bexio.com

Gegründet:

Dezember 2013

Firmensitz:

Rapperswil SG

Gründer:

Jeremias Meier (30), CEO; Stefan Brunner (30); Marcel Lenz (29), CTO

Anzahl Mitarbeiter:

40

Umsatzziel für 2016:

siebenstellig

Profitabel ab:

2018

Mit neuen Funktionen immer mehr Prozesse zu automatisieren, aber dabei die Software einfach zu halten und keinen unnötigen Schnickschnack einzubauen.

Die grosse Stärke?

Wir kennen die Bedürfnisse unserer Kunden aus eigener Erfahrung und wissen, wo wir ihnen im Alltag helfen können.

Der bisher grösste Erfolg?

Über 5000 zufriedene Kunden aus allen Branchen zu haben und deren positive Feedbacks zu bekommen, spornt uns täglich an.

Die grösste Überraschung?

Dass der Online-Zugang für Treuhänder so beliebt ist. Nach weniger als einem Jahr sind bereits 360 dabei und arbeiten online mit ihren Mandanten zusammen.

Der nächste Schritt?

Wir werden unser Produkt immer besser machen und auch weiter ins Wachstum unserer Kundenbasis investieren.